

# FORMAZIONE 2018

**Aice**

Per supportare le imprese nello sviluppo del loro business all'estero, Aice organizza una serie di seminari, workshop, corsi ed incontri di approfondimento sulle tematiche più attuali.



# LUOGO

**CORSO VENEZIA 47**

20121 Milano (MM1 Palestro)



# INFORMAZIONI

Tel. 027750320/321

Email: [aice@unione.milano.it](mailto:aice@unione.milano.it)

Web: [www.aicebiz.com](http://www.aicebiz.com)



La partecipazione è gratuita se  
non indicato diversamente

# DOGANE & CERTIFICAZIONI

SELLING FOOD & BEVERAGE PRODUCTS ON LINE IN CHINA -  
**27 febbraio**

CERTIFICAZIONE VENDITE TESSILI IN CINA - **5 aprile**

CORSO SULL' ETICHETTA ALIMENTARE: IMPORT E EXPORT -  
**10 aprile**

CORSO ORIGINE PREFERENZIALE, NOVITA' CON I PAESI IN VIA  
DI SVILUPPO, SPG E CON I PAESI ACCORDISTI (EUR1,  
EUR.MED) - **15 e 17 maggio (2 edizioni) A PAGAMENTO PER  
NON SOCI**

WORKSHOP LA BOLLETTA DOGANALE: ANALISI PER UNA  
CORRETTA LETTURA - **5 giugno**

LA DOGANA DEL FUTURO - **25 ottobre**

LA SICUREZZA NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE: EXPORT  
CONTROLS E RESPONSABILITA' DELLE IMPRESE - **4 dicembre**

# TRASPORTI & PAGAMENTI

L' ASSICURAZIONE DEI CREDITI COMMERCIALI: TUTELA E  
OPPORTUNITA' PER L'EXPORT - **1 febbraio**

I CREDITI DOCUMENTARI: CORSO AVANZATO - **6 marzo**  
**A PAGAMENTO PER NON SOCI**

INCOTERMS CORSO AVANZATO - **17 aprile (2 edizioni)**  
**A PAGAMENTO PER NON SOCI**

I DOCUMENTI DI TRASPORTO INTERNAZIONALE DI MERCI:  
EMITTENTI E PROCEDURE ALTERNATIVE - **3 maggio**

PAGAMENTI INTERNAZIONALI: LE GARANZIE BANCARIE -  
**9 ottobre**

# CONTRATTI

LE CONDIZIONI GENERALI DI VENDITA NEI RAPPORTI  
COMMERCIALI INTERNAZIONALI - **22 marzo**

IL RISARCIMENTO DEI DANNI E ALTRI RIMEDI PER  
L'INADEMPIMENTO NEI CONTRATTI INTERNAZIONALI -  
**8 novembre**

# GESTIONE & STRATEGIA

LA RIVOLUZIONE INDUSTRIALE 4.0: SFIDE E OPPORTUNITA' PER LE IMPRESE - **23 gennaio**

WORKSHOP - STORYTELLING D'IMPRESA: ROTTE DI NAVIGAZIONE IN MERCATI TURBOLENTI - **8 febbraio**

CYBER SECURITY: UN TEMA DI SEMPRE MAGGIORE RILEVANZA PER LE IMPRESE - **29 maggio**

INTERNAZIONALIZZAZIONE E SISTEMA DI GESTIONE DELLA QUALITA'AZIENDALE: UN SISTEMA INTEGRATO, COME FARE? - **13 settembre**

LA COMUNICAZIONE AZIENDALE: LINGUAGGIO VERBALE E NON VERBALE - **20 settembre**

COMPETITIVE INTELLIGENCE: CONOSCI LA CONCORRENZA - **22 novembre**



# FISCALITA'

AGGIORNAMENTO IVA 2018 E LE PRINCIPALI NOVITA' NELLE OPERAZIONI INTERNAZIONALI - **30 gennaio**

CORSO: LE NUOVE SEMPLIFICAZIONI PER I MODELLI INTRASTAT - 12, 14 e 19 febbraio (3 edizioni)  
**A PAGAMENTO PER NON SOCI**

ASPETTI FISCALI NELLE OPERAZIONI TRIANGOLARI E QUADRANGOLARI - **26 giugno**

REGIME DI NON IMPONIBILITA' AI FINI IVA – PROVA DI USCITA DELLE MERCI - **27 settembre**

SEMPLIFICAZIONI FISCALI NELL'UNIONE EUROPEA- **15 novembre**

# COUNTRY OPPORTUNITIES

BRAZILIAN DAY - **13 marzo**

CANADIAN DAY - **29 marzo**

COUNTRY PRESENTATION: FILIPPINE, INDONESIA, MYANMAR - **18 aprile**

RUSSIA: IL CORRETTO APPROCCIO AL MERCATO - **14 giugno**

AFRICA: PROGRAMMI DI VERIFICA DI CONFORMITA'- **5 luglio**

TRADE FAIRS AND INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS IN CHINA **16 ottobre**

# WEBINAR

Appuntamenti formativi della durata di 60 minuti da seguire in diretta streaming per approfondire temi legati al commercio internazionale e di particolare interesse per le aziende.

INDIVIDUARE IL CORRETTO CODICE  
DOGANALE DEL PRODOTTO

9 maggio

I VANTAGGI DELL'AEO (OPERATORE  
ECONOMICO AUTORIZZATO)

23 maggio

DOCUMENTI DI TRASPORTO: LA BILL  
OF LADING

12 novembre

LETTERE DI CREDITO: DEFINIZIONE E  
IL RUOLO DELLE BANCHE

26 novembre



# NEGOTIATION BUSINESS ACADEMY ISN

IN COLLABORAZIONE CON INTERNATIONAL SCHOOL OF NEGOTIATION




**LA SFIDA DI NEGOZIARE PROFESSIONALMENTE: COME ACQUISIRE UN METODO PRATICO E DI UTILIZZO IMMEDIATO, ORIENTATO AL RISULTATO E AL RISPARMIO DELLE RISORSE**

La negoziazione è strumento d'elezione, a livello internazionale, sia per la risoluzione pacifica delle controversie, sia per il raggiungimento di accordi economici bilanciati. Fare impresa oggi significa apertura di nuove relazioni che devono essere gestite da imprenditori e professionisti con nuove competenze e capacità negoziali in ambito legale, economico e finanziario.

***periodo: dal 4 maggio al 6 luglio 2018 (6 giornate - 48 ore)***

**A PAGAMENTO**



# AICE WEB ACADEMY

IN COLLABORAZIONE CON IMG INTERNET

- EXECUTIVE MASTER IN E-COMMERCE
- PERCORSO DI COMUNICAZIONE ONLINE INTERNAZIONALE
- WEBINAR

L'internazionalizzazione digitale rappresenta un canale strategico di business per le aziende che si occupano di commercio estero. Internet offre grandi opportunità di visibilità e di sviluppo non solo alle grandi aziende, ma anche alle PMI. Per questo motivo, anche nel 2018, continua il percorso formativo di Img Aice Academy con un articolato programma in cui il digitale è il denominatore comune. I principali argomenti saranno: come farsi trovare sui motori di ricerca, come utilizzare i marketplace, l'utilizzo dei principali social media, email marketing, realizzare un sito coerente con la storia dell'impresa.

***periodo: dal 2 marzo all'11 dicembre 2018***

**A PAGAMENTO**

## SCHEDA DI INTERESSE (^)

segnare con una X i seminari di interesse  
e inviare via email [aice@unione.milano.it](mailto:aice@unione.milano.it) o  
via fax 027750329

**Ragione sociale**

**Telefono**

**Email**

**Partecipanti**

Il programma definitivo di ogni singolo incontro con la conferma della data, l'indicazione di orari e relatori, sarà inviato circa un mese prima di ogni evento.

- LA RIVOLUZIONE INDUSTRIALE 4.0: SFIDE E OPPORTUNITA' PER LE IMPRESE - 23 gennaio
- AGGIORNAMENTO IVA 2018 - 30 gennaio
- L' ASSICURAZIONE DEI CREDITI COMMERCIALI - 1 febbraio
- STORYTELLING D'IMPRESA: ROTTE DI NAVIGAZIONE IN MERCATI TURBOLENTI - 8 febbraio
- CORSO: LE NUOVE SEMPLIFICAZIONI PER I MODELLI INTRASTAT - 12, 14 e 19 febbraio
- SELLING FOOD & BEVERAGE PRODUCTS ON LINE IN CHINA - 27 febbraio
- I CREDITI DOCUMENTARI: CORSO AVANZATO - 6 marzo
- BRAZILIAN DAY - 13 marzo
- LE CONDIZIONI GENERALI DI VENDITA NEI RAPPORTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI - 22 marzo
- CANADIAN DAY - 29 marzo
- CERTIFICAZIONE VENDITE TESSILI IN CINA - 5 aprile
- CORSO SULL' ETICHETTA ALIMENTARE: IMPORT E EXPORT - 10 aprile
- INCOTERMS CORSO AVANZATO - 17 aprile
- COUNTRY PRESENTATION: FILIPPINE, INDONESIA, MYANMAR - 18 aprile
- I DOCUMENTI DI TRASPORTO INTERNAZIONALE DI MERCI - 3 maggio
- CORSO ORIGINE PREFERENZIALE, NOVITA' CON I PAESI IN VIA DI SVILUPPO - 15 e 17 maggio
- CYBER SECURITY: UN TEMA DI SEMPRE MAGGIORE RILEVANZA - 29 maggio
- WORKSHOP LA BOLLETTA DOGANALE: ANALISI PER UNA CORRETTA LETTURA - 5 giugno
- RUSSIA: IL CORRETTO APPROCCIO AL MERCATO - 14 giugno
- ASPETTI FISCALI NELLE OPERAZIONI TRIANGOLARI E QUADRANGOLARI - 26 giugno
- AFRICA: PROGRAMMI DI VERIFICA DI CONFORMITA - 5 luglio



## SCHEDA DI INTERESSE (^)

segnare con una X i seminari di interesse  
e inviare via email [aice@unione.milano.it](mailto:aice@unione.milano.it)  
via fax 027750329

- INTERNAZIONALIZZAZIONE E SISTEMA DI GESTIONE DELLA QUALITA' - 13 settembre
- LA COMUNICAZIONE AZIENDALE: LINGUAGGIO VERBALE E NON VERBALE - 20 settembre
- REGIME DI NON IMPONIBILITA' AI FINI IVA - 27 settembre
- PAGAMENTI INTERNAZIONALI: LE GARANZIE BANCARIE - 9 ottobre
- TRADE FAIRS AND INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS IN CHINA - 16 ottobre
- LA DOGANA DEL FUTURO - 25 ottobre
- IL RISARCIMENTO DEI DANNI E ALTRI RIMEDI - 8 novembre
- SEMPLIFICAZIONI FISCALI NELL'UNIONE EUROPEA - 15 novembre
- COMPETITIVE INTELLIGENCE: CONOSCI LA CONCORRENZA - 22 novembre
- LA SICUREZZA NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE - 4 dicembre

*Potete inoltre segnalarci il vostro interesse e ricevere maggiori informazioni in merito a :*

- WEBINAR
- AICE IMG WEB ACADEMY
- NEGOTIATION BUSINESS ACADEMY ISN

(^) Informativa. Ai sensi dell'Art. 13 del D.Lgs. 30 Giugno 2003 n.196, recante disposizioni a tutela delle persone e di altri soggetti rispetto al trattamento di dati personali si informa che i dati che verranno forniti all'Aice (Associazione Italiana Commercio Estero) nell'ambito di questa iniziativa, saranno oggetto di trattamento svolto con o senza l'ausilio di sistemi informatici, nel pieno rispetto delle norme del D.Lgs.196/2003. Lo scopo della raccolta è finalizzato allo sviluppo dell'iniziativa sopra descritta e alla successiva elaborazione di statistiche per l'invio di informazioni relative ai nostri progetti. Il conferimento dei dati non è obbligatorio, tuttavia, in assenza dello stesso, non potranno essere effettuate le prestazioni di cui sopra. Titolare dei dati forniti è l'Aice (Associazione Italiana Commercio Estero). I dati forniti sono a Sua disposizione per l'eventuale cancellazione nonché qualsiasi correzione o modifica relativa al loro utilizzo. Con riferimento alla comunicazione fornitami, autorizzo l'Aice (Associazione Italiana Commercio Estero) al trattamento dei miei dati personali.